

WIDMAYER-SEMINARE

Beratung | Training | Coaching

Zertifikat für:

Marcus Kromer

über die Teilnahme am Seminar:

„Verkaufsgespräche aktiv führen“

Inhalte:

- Kunden wirkungsvoll und freundlich ansprechen, am Telefon und persönlich
- Was möchte der Kunde? Bedarf ermitteln durch zielgerichtete Fragen
- Warum Schunk? Kunden überzeugen mit eindrucksvollen Nutzen-Argumente

Seminar-Dauer:

0,5 Tage

Seminar-Ort:

Schunk GmbH & Co. KG, Lauffen a. N.

Trainer/in:

Cornelia Widmayer



3. März 2015